



МЫ РАБОТАЕМ, ЧТОБЫ ГОРОДА СТАЛИ ЧИЩЕ, А ДОРОГИ ЛУЧШЕ



Производство коммунальной и дорожной техники – бизнес специфический. Очень немногие сумели пробиться и закрепиться в этом узком сегменте рынка. Одной из таких компаний, успешно работающей на этом поле два десятка лет, является московское ЗАО «Коминвест-АКМТ» и один из его многих филиалов – челябинское ООО «Коминвест-Урал». О прошлом и настоящем предприятия мы беседуем с его генеральным директором Д.В. ЖДАНОВЫМ.

- Дмитрий Витальевич, сначала представьте головную московскую компанию, расскажите о том, как всё начиналось. И, кстати, откуда такое название – «Коминвест-АКМТ»?

- Всё начиналось двадцать лет назад, в 1992 году был создан торговый дом ЗАО «Коминвест-АКМТ». Основным направлением на тот момент был сбыт продукции заводов МГО «Коммаш», расположенных в Арзамасе, Киеве,

Мценске и Турбове. Эти города и отобразились в названии компании в виде аббревиатуры «АКМТ». Торговый дом поставлял коммунальную, строительную и дорожную технику.

Компанию, руководимой последние десять лет А.Б. Халецким и его заместителем С.А. Дорохиным, повезло, так как они вовремя разобрались в ситуации, занимаясь производственно-торговой деятельностью, и приобрели серьёзный

опыт, устойчивую репутацию и прочные деловые связи в России и СНГ. Из обычного торгового дома компания превратилась в научно-технический и коммерческо-аналитический центр. В 2003 году руководство сделало ставку на качество и заключило дистрибьюторские договоры с ведущими европейскими производителями дорожной техники на эксклюзивные права по поставке машин и оборудования в Россию.

Ключевым стал 2004 год, когда ЗАО «Коминвест-АКМТ» организовало собственное производство дорожной техники в Москве. Тогда же с конвейера сошли первые вакуумные подметально-уборочные машины, смонтированные на отечественных шасси КАМАЗ. Была освоена крупноузловая сборка навесного оборудования из комплектующих от европейских брендов.

В 2006 году компания начала расширяться — открылся её филиал в Санкт-Петербурге, а затем организовалось дочернее предприятие в республике Беларусь — СЗАО «Коминвест-Альянс».

В 2007 году был создан сервисный центр ООО «КоминвестСервис». Годом позже начала активную работу по продаже и сервису дорожной техники сеть наших региональных представительств, в том числе в Челябинске, как ООО «Коминвест-Урал».

- Что собой представляет компания сегодня?

- Как я только что сказал, с расширением сфер и масштабов деятельности компания перепрофилировалась в научно-технический и коммерческо-аналитический центр. В настоящее время ЗАО «Коминвест-АКМТ» позиционирует себя как инжиниринговая компания, в активе которой есть собственный производственный и конструкторский отделы, а также как компания, предлагающая комплексное решение вопросов, связанных с поставкой спецтехники и её дальнейшим сервисным обслуживанием. Аббревиатура «АКМТ» со временем не только не утратила смысл, а, наоборот, приобрела новое расширенное значение — Ассоциация компаний машиностроительных технологий.

Наши стратегические планы на сегодня — идти по пути сотрудничества с ведущими западными производителями, а также локализация производства в России. В активе ЗАО «Коминвест-АКМТ» — дистрибьютерские контракты с более чем 40 европейскими производителями, каждый из которых специализируется на определённом виде спецтехники. Названия их мало что скажут неспециалисту, но, поверьте, мы работаем только с лучшими из лучших.

- Расскажите о своей продукции, чем она отличается от другой подобной техники?

- Сегодня компания на собственных производственных площадях дорабатывает шасси МАЗ, КАМАЗ, ГАЗ, ISUZU и всех известных европейских брендов:

MAN, DAF, VOLVO, IVEKO, Mercedes, Scania, а также производит монтаж и пусконаладочные работы навесного оборудования, выпускаемого этими компаниями.

Выбор очень широк. Например, вакуумная подметально-уборочная машина Johnston VT650 (Англия) является одной из лучших в мире. Качество изготовления и удобство в эксплуатации позволили этой модели стать самым продаваемым в России дорожным пылесосом на автомобильном шасси.

Второй пример — распределители EPOKE (Дания). Их уникальная система подачи обеспечивает высокую точность дозировки материала на 1 кв. м дороги в автоматическом режиме.

Наши стратегические планы на сегодня — идти по пути сотрудничества с ведущими западными производителями, а также локализация производства в России. В активе ЗАО «Коминвест-АКМТ» — дистрибьютерские контракты с более чем 40 европейскими производителями, каждый из которых специализируется на определённом виде спецтехники.

Упомяну и итальянские мусоровозы Farid. Их основные преимущества заключаются в прочном кузове, мощной гидравлической системе, а также в уникальной конструкции задней части, обеспечивающей перегрузку отходов в большегрузные и транспортные мусоровозы. Кроме того, у «итальянцев» широкий модельный ряд — есть машины с задней и боковой автоматической загрузкой, а ёмкость кузовов составляет от 5 до 45 куб. м.

Есть в нашем арсенале и голландские мультилифты и бункеровозы VDL. Их отличает простая и надёжная конструкция систем крюкового и порталного захватов. У VDL также весьма широкий модельный ряд, в котором присутствуют машины грузоподъёмностью от 5 до 35 т.

- Дмитрий Витальевич, если можно, о ваших перспективных планах и проектах...

- Говорить о проекте это слишком узкоспециально. Мы предпочитаем говорить о перспективном сотрудничестве. Одним из наших надёжных партнёров

выступает компания ООО «МАН Автомобили Россия». Наша совместная работа началась несколько лет назад с поставки 10 автопоездов в составе седельного тягача MAN TGA 19.390 4x2 и полуприцепа-битумовоза Fluid для одного из клиентов в Татарии.

С тех пор сотрудничество бурно развивается. Например, с начала 2010 года мы построили несколько единиц коммунально-дорожной техники на шасси MAN, в частности машины для летнего и зимнего содержания дорог. Это машины на шасси MAN TGA 33.350 6x4 с самосвальным кузовом Новтрак (Россия). Летний вариант оснащён термосбункерами АТС, а зимой — распределителями реагентов Epoke и передним и боковым отвалами Tellefsda.

Также мы строим мусоровозы Farid на шасси MAN TGA 26.350 6x2-2 для заказчиков из Москвы и Московской области. А последняя новинка — это комбинированная каналопромывочная машина MORO на шасси MAN TGM 18.280 4x2. Почему мы выбрали именно MAN? Дело в том, что, как и у всех уважающих себя компаний, одним из главных наших приоритетов является качество, а выбор шасси MAN — это не только высочайшая надёжность техники немецкого производителя, но и оперативность и профессионализм работников ООО «МАН Автомобили Россия».

- Ряд бизнесменов жалуется на отсутствие заказчиков, а вы продолжаете развиваться. В чём секрет столь успешного бизнеса?

- Для ООО «Коминвест-Урал» основополагающими аспектами бизнеса являются надёжное партнёрство, грамотная политика, высокая квалификация персонала, а также инвестиции в производство. Сегодня мы работаем практически во всех регионах России, а также в Белоруссии и других странах СНГ. Кстати, одним из главных направлений деятельности в настоящее время для нас является развитие региональной сети для гарантийного и послегарантийного обслуживания производимой и поставляемой нашей компанией техники.

Думаю, без ложной скромности можно сказать, что на сегодня мы занимаем одно из лидирующих положений в области поставки оборудования для строительства, содержания и ремонта дорог. Но это не единственное направление работы компании. Мы ещё занимаемся аэродромной, коммунальной и строительной техникой.

ДВЛ