

Внедрение новой техники и инновационных технологий стратегия ЗАО «Коминвест-АКМТ»



Текст: Юлия Бикина

Фото: Николай Журавок, ЗАО «Коминвест-АКМТ»

С генеральным директором ЗАО «Коминвест-АКМТ» Александром ХАЛЕЦКИМ мы встречаемся не впервые. Постоянным читателям журнала «Московские Торги» хорошо известна история этой компании, прошедшей путь от торговой организации до научно-технического и коммерческо-аналитического центра, крупнейшего отечественного производителя и поставщика спецтехники высокого качества, имеющего десятки представительств и развитую сеть сервисных центров в России и за рубежом. Мы поговорили с Александром Борисовичем о сегодняшнем дне ЗАО «Коминвест-АКМТ» и перспективах дальнейшего развития холдинга.



Генеральный директор
ЗАО «Коминвест-АКМТ»
Александр Юрьевич ХАЛЕЦКИЙ

– Александр Борисович, наша встреча происходит на Всероссийском форуме-выставке «Госзаказ-2014». Какую долю в портфеле заказов ЗАО «Коминвест-АКМТ» сегодня занимают государственные контракты?

– Одно из основных направлений нашей деятельности связано с производством и по-

ставкой дорожно-коммунальной техники, которая сегодня в основном приобретает для нужд государства. В целом государственные контракты составляют порядка 40% нашего портфеля, 60% приходится на коммерческие заказы. В настоящее время Правительство Москвы увеличивает объем закупок спецтехники, практически полностью обновляя материальную базу. Наша компания намерена участвовать в аукционах на поставку спецтехники и в этом году. У нас есть специальный отдел по работе с тендерными площадками; мы отслеживаем интересные для нашего холдинга аукционы, развиваем отношения с лизинговыми компаниями, заинтересованными в нас как поставщике и производителе техники высокого класса, с высоким уровнем сервиса. Сегодня мы планируем активнее развивать и розничный сегмент.

– Исторически сложилось так, что деятельность вашей компании плотно связана с Москвой. Какую новую спецтехнику можно увидеть на улицах столицы?

– В прошлом году мы поставили для Москвы 471 единицу дорожной уборочной техники, в том числе и многофункциональных машины, с помощью которых можно выполнять широкий спектр работ. Они оснащены поливомоечным оборудованием, могут выполнять функции погрузчика, заменять обычный трактор и т.д.; с их помощью можно убирать как тротуары, так и автодороги. Это техника финского производства Wille, которая была продемонстрирована на

выставке «Госзаказ-2014». Мы впервые поставили ее в Москву для нужд ГБУ «Автомобильные дороги».

В текущем году для лизинговой компании «ВТБ-лизинг», выигравшей крупный лот, мы поставляем для нужд города Москвы 637 единиц спецтехники, в числе которой – вакуумная подметальная техника Johnston, коммунально-дорожная техника производства завода «ТоМеЗ», многофункциональная техника из Финляндии Wille, автогидроподъемники Cela и другое. Также мы делаем все, чтобы обеспечить на должном уровне гарантийное и постгарантийное обслуживание. Конечно, взаимодействие с городом, его коммунальными и дорожными службами продолжится.

– Ваша компания уже не один год поставляет заказчикам технику мирового уровня.

– Надо сказать, с самого начала своего существования ЗАО «Коминвест-АКМТ» предлагает потребителю машины и оборудование высочайшего качества от ведущих мировых производителей. У нас налажены контакты с ведущими европейскими заводами, что дает нам эксклюзивное право продажи спецтехники. Помимо этого, мы производим доработку российских и европейских шасси «КамАЗ», «МАЗ», Hyundai, Isuzu, Iveco, MAN, Mercedes-Benz, Nissan, Renault, Scania, Volvo, а также монтаж и пусконаладочные работы различного навесного оборудования на машины.



– ЗАО «Коминвест-АКМТ» обладает и собственным мощным производством. Юбилейный 2012 год был отмечен и приобретением и модернизацией Тосненского механического завода «ТоМеЗ» под Санкт-Петербургом. Планируете ли вы и дальше развивать производственное направление?

– Да, конечно. В результате масштабной модернизации, проведенной нами на Тосненском заводе, это предприятие достигло мирового уровня и выпускает высококлас-

совую технику. направлена на освоение регионов. В структуре холдинга есть департамент, который занимается развитием именно этого очень перспективного направления. В регионах мы реализуем довольно крупные проекты. Например, только в прошлом году наша компания поставила большие партии уборочной техники в Нижний Новгород и Иркутск.

– Что еще в планах компании?

– Сейчас мы активно развиваем направления, связанные с сельским и лес-

– Расскажите, пожалуйста, о некоторых наиболее актуальных инновационных решениях ЗАО «Коминвест-АКМТ».

– Сегодня большое внимание мы уделяем внедрению технологии так называемого рециклинга, что подразумевает вывоз твердых бытовых отходов, утилизацию, разработку схем санитарной очистки, строительство мусоро-сортировочных комплексов и т.д. Продвижением рециклинга занимается входящая в структуру нашего холдинга компания «Экоацпроект», созданная в 2012 году с целью реализации совместных экологических проектов. В том же году с целью решения задачи обеспечения отечественного рынка современными технологиями утилизации отходов мы вошли в состав правления ООО «Техэкоплазма».

Также нами разработаны и внедрены специализированные решения для мониторинга спецтранспорта на основе технологии ГЛОНАСС и сформировано предприятие «Фора Солюшенс», полностью контролирующее развитие данного направления. Высокотехнологичный программный комплекс позволяет получать полную информацию о работе техники в режиме онлайн. К слову, вся дорожная техника Москвы работает именно с нашими датчиками.



сую технику. Подписано лицензионное соглашение о производстве на этом заводе оборудования датской компании Ероке. В прошлом году наш холдинг приобрел завод, изготавливающий модульные асфальто-бетонные заводы АМОМАТИС. Продолжается строительство завода коммунальной техники в Дубне, на территории особой экономической зоны.

– Деятельность холдинга «Коминвест-АКМТ» распространяется далеко за пределы обеих столиц...

– А в дальнейшем наша география расширится еще больше. На сегодняшний день компания имеет полноценные филиалы со службой сервиса практически во всех городах-миллионниках России. Недавно мы открыли новый филиал в Волгограде, скоро будет открыт филиал в Омске, и на этом мы не намерены останавливаться. В наших планах – создание филиалов с собственной сервисной службой и менеджментом в небольших городах страны, чтобы все заказчики имели возможность общаться с компанией напрямую. Стратегия компании сегодня



ним хозяйством. Мы предлагаем широкий ассортимент сельскохозяйственной техники (тракторы, прицепное и навесное оборудование, механизированные комплексы и т.д.), а также лесозаготовительную технику от мировых производителей. Хочу отметить, что для продвижения новой продукции мы используем самые разные решения: активно участвуем в выставках в Москве и регионах, приобретаем демонстрационные образцы; не только предлагаем купить технику, но и разрабатываем различные варианты ее аренды.

– ЗАО «Коминвест-АКМТ» на рынке более 20 лет, и за эти годы ее название стало, можно сказать, визитной карточкой, гарантией высокого качества. В чем, на Ваш взгляд, формула успеха компании?

– Думаю, несомненным преимуществом ЗАО «Коминвест-АКМТ» является наличие широкой сети филиалов по всей России. Я отмечу еще два важных аспекта. Во-первых, мы огромное внимание уделяем сервисному обслуживанию, вкладываем в его развитие много ресурсов. Помимо гарантийного периода мы заключаем договоры и на постгарантийное обслуживание.

Второй момент, на который я бы хотел обратить внимание, заключается в том, что мы сегодня не просто продаем технику, мы предлагаем потребителю передовые технологии уборки, вывоза мусора и т.д. Внедрение инновационных технологий в российскую экономику – одна из определяющих линий стратегии компании.

– Благодарю Вас за беседу. Успехов!