

Из нержавеющей стали. "Коминвест-АКМТ" представил распределитель реагентов

25 октября 2017

О модернизации производства и представленной на выставке "ДорогаЭкспо" технике рассказал генеральный директор компании "Коминвест-АКМТ" Александр Халецкий

На выставочной площадке компании "Коминвест-АКМТ" была представлена МКДУ-1 на шасси КАМАЗ с распределителем противогололедных материалов "Урсус". Надстройка изготовлена из нержавеющей стали, оснащена системой автораспределения реагентов с точной дозировкой и опцией измельчения материала, есть также и возможность ассиметричного распределения. Можно изменять ширину разброса реагентов в диапазоне от 6 до 12 м. Распределитель оборудован своей гидросистемой. Представленная модель МКДУ-1 укомплектована новым фронтальным скоростным отвалом, который в паре с боковым отвалом позволяет очищать полосу 6-метровой ширины за один проход.



Источник фото: dorkomteh.ru

Распределитель реагентов "Урсус" изготовлен из нержавеющей стали

Помимо этого, были выставлены две модели шнековых снегоочистителей. Отдельного внимания заслуживает собственная разработка предприятия - шнекоротор ША-2200.

Читайте [Больший объем и универсальность](#)

[Встречайте новинку от ГК "СТИМ"](#)

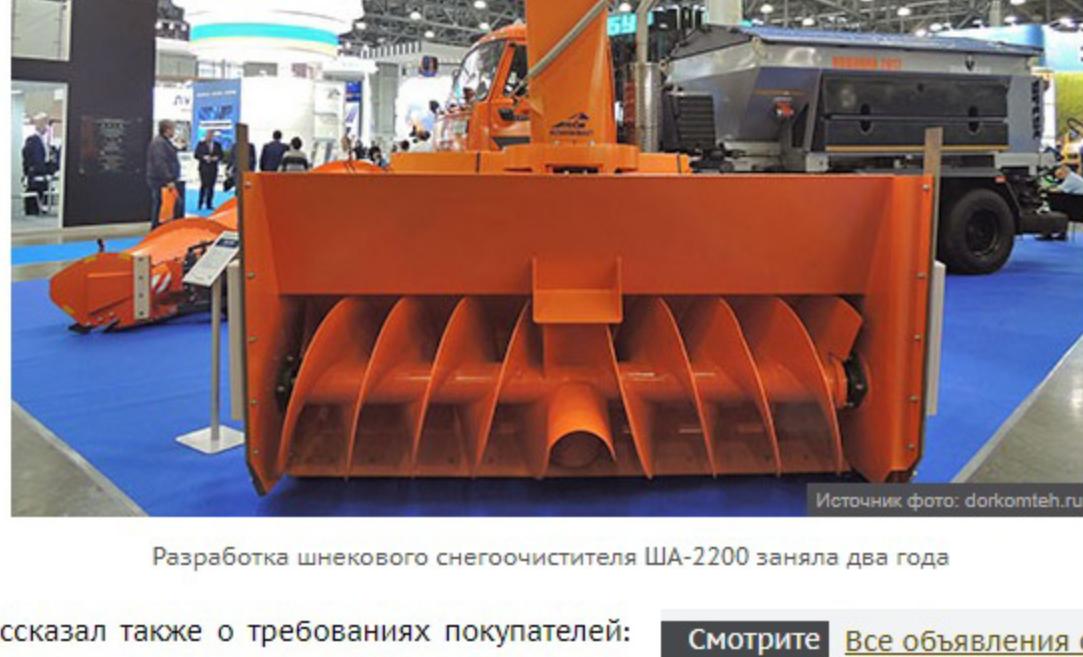
Он отличается большой производительностью (1 000 т/час). Отечественных аналогов у модели нет. Снегоочиститель выполнен по схеме моноблока: шнекороторная "голова" совмещена с двигателем, который, в свою очередь, осуществляет привод оборудования. Таким образом, вся мощность силового агрегата расходуется только на работу снегоочистителя.



Источник фото: dorkomteh.ru

МКДУ-1 с фронтальным скоростным и боковым отвалами может очищать полосу 6-метровой ширины

"В 2016 году мы активно инвестировали в производство: выпустили много опытных моделей, - рассказал генеральный директор Александр Халецкий. - Это позволило нам получить заказы на весь 2018 год".



Источник фото: dorkomteh.ru

Разработка шнекового снегоочистителя ША-2200 заняла два года

Глава компании рассказал также о требованиях покупателей: "Сегодня клиенты хотят, чтобы производитель выполнял гарантийные обязательства на протяжении всего срока эксплуатации машины. При этом выдвигаются требования, чтобы техника была как минимум на 30-40% дешевле европейских аналогов и соответствовала функционалу и качеству. В общем-то, это естественное желание заказчика, а для нас удовлетворить эти требования - серьезный вызов, и мы с ним успешно справляемся".

Смотрите [Все объявления о продаже спецтехники "Коминвест-АКМТ"](#)