

ЗАО «КОМИНВЕСТ-АКМТ»: МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНАЯ ТЕХНИКА ДЛЯ РОССИЙСКИХ ДОРОЖНИКОВ

В последние годы ситуация на отечественном рынке дорожно-строительной и коммунальной техники медленно, но верно начинает меняться. Снижается доля компаний, занимающихся поставками из-за рубежа, и главная тому причина – заметный рост внутреннего производства. О том, насколько трудно сегодня конкурировать с западными производителями и каковы перспективы в этой сфере у российских предприятий, мы побеседовали с А.Б. Халецким – генеральным директором ЗАО «Коминвест-АКМТ», которое заслуженно входит в топ крупнейших производителей техники для строительства, ремонта и содержания дорог.



– Александр Борисович, давайте начнем беседу с краткого экскурса в историю компании ЗАО «Коминвест-АКМТ».

– История нашей компании по меркам российского бизнеса достаточно необычна, хотя для Запада это традиционный сценарий развития. Свою деятельность в 1992 году мы начали с поставок в Россию известных европейских брендов, оценили растущий спрос и факторы, его тормозящие, поняли – в какую сторону можно развиваться дальше.

Мы увидели, что российские потребители ищут возможность снизить стоимость модернизации парка техники, поскольку приобретение полного комплекта импортной техники им просто не по карману. И тогда мы предложили покупать за рубежом только навесное обо-

рудование, которое можно эксплуатировать на базе отечественного шасси – КамАЗ, МАЗ, ГАЗ. Таким образом, стоимость модернизации техники снижалась на 30–40 процентов, а качество при этом не страдало.

– Расскажите об основных направлениях деятельности вашей компании. Какую продукцию вы предлагаете своим заказчикам?

– В настоящее время ЗАО «Коминвест-АКМТ» представляет собой инжиниринговую компанию, в активе которой есть собственные производственный и конструкторский отделы. Мы являемся компанией, которая предлагает комплексное решение вопросов, связанных с поставкой спецтехники и ее дальнейшим сервисным обслуживанием.



В настоящее время мы предлагаем комплексные решения по следующим направлениям:

- техника для ремонта и строительства дорог;
- техника для содержания дорог и территорий;
- строительная техника;
- дробильно-сортировочная и горнодобывающая техника;
- техника для рециклинга;
- аэродромная техника;
- портовая техника;
- пожарная и спасательная техника;
- коммерческий транспорт.

На сегодняшний день нами освоено серийное производство более пятидесяти видов техники и оборудования для коммунальной и дорожной отраслей. В числе ключевых моделей – комбинированные дорожные машины, мультилифты, подметально-уборочные машины, мусоровозы, распределители реагентов, снегоуборочные машины, оборудование и машины для ремонта дорог, косилки и многое другое.

Аэродромная техника представлена как отдельное направление. Она предназначена для уборки взлетно-посадочной полосы в летний и зимний периоды, обслуживания грузов, багажа, пассажиров, обслуживания бортов самолетов.

Также мы предлагаем продукцию более чем пятидесяти европейских брендов, таких как AGT GmbH, Bagela Baummaschinen GmbH & Co. KG, CHEMOWERK GmbH, DAUTEL GmbH, Farid Industrie Spa, Herbert Dammann GmbH, Impianti Gutherm S.r.l., Johnston Sweepers Ltd., Kronenburg B.V., Magotteaux International s.a., Overaasen A/S, TECSOLUM Industrial Brushes Manufacturers sp. z o.o., VDL Containersystemen bv, Zaugg AG Eggiwil и другие.

– **Кто является основными клиентами ЗАО «Коминвест-АКМТ»?**

– Мы работаем по всей России, практически со всеми государственными корпорациями. В их числе такие как «Транснефть», РЖД, ФСК, МЧС, Министерство обороны, региональные муниципалитеты.

Представительства и сервисные центры компании находятся в Санкт-Петербурге, Калининграде, Мурманске, Архангельске, Казани, Самаре, Нижнем Новгороде, Челябинске, Екатеринбурге, Краснодаре, Новосибирске, Иркутске, Красноярске, Хабаровске, Владивостоке, Дагестане. Есть представительства в странах СНГ: Белоруссии, Армении, Туркменистане.

– **Что, на ваш взгляд, сильнее всего мешает обновлению парка техники российских подрядных организаций? Что нужно в первую очередь сделать для его модернизации?**

– Мы стараемся внедрять на рынок многофункциональные машины, а также разрабатываем решения, позволяющие комбинировать различные виды навесного оборудования на одном базовом шасси, так называемые КДМ (комбинированные дорожные машины). Да, это дорогостоящая техника, но ее можно эксплуатировать круглогодично, экономический эффект от подобного использования будет гораздо выше.

Но, к сожалению, такого понимания нет у наших чиновников. Они оценивают покупку уборочной техники исключительно в привязке к тарифам. Но такой подход крайне нерационален. Никто не просчитывает такие показатели, как аварийность на дорогах, вред, нанесенный экологии, простой техники, коэффициент выхода на линию.

На мой взгляд, для решения этой проблемы нужна комплексная программа. Для приобретения много-

функциональной техники должны применяться механизмы лизинга, кредитования, софинансирование государственных банков.

К сожалению, следует признать, что сегодня здоровой конкуренции мешает 94-й Федеральный закон. Точнее, критерий, который является определяющим при предоставлении товаров или услуг: кто меньше дал цену, тот и выиграл тендер. Получается, что квалификация поставщика не имеет никакого значения. А ведь дилер дилеру рознь. Это может быть компания с офисом площадью 20 квадратных метров и двумя сотрудниками. Да, она закупила требуемую технику, привезла, а дальше что? Где ее сервисный центр, где квалифицированные специалисты, где склад запчастей?

Убежден, что успех на рынке, репутация поставщика напрямую зависят от всех этих факторов. Пренебрегать ими мы себе позволить не можем. Можно достаточно точно судить об уровне компании и ее потенциале в отрасли по уровню ее оснащения.

– **В каком направлении будет развиваться ваша компания?**

– Сейчас мы приступаем к реализации второго этапа развития – строительству собственных заводов. Мы уже купили Тосненский механический завод (ОАО «ТОМЕЗ») по производству комбинированных дорожных машин. Получили участок земли в особой экономической зоне в Дубне, на котором в 2012 году начнется строительство современного завода по производству навесного оборудования для различных видов спецтехники.

Рынок дорожно-строительной техники развивается стремительно. Чтобы оставаться в лидерах, нужно постоянно двигаться вперед, предлагать что-то новое, не позволять себе расслабляться ни на один день. ■